

【今回のプレゼント】

当レターを読まれたご感想を面談時・メール・電話・FAX・郵便で教えてください。
抽選で3名の方に『とび梅』様の「4千円相当の足つぼ券(出張あり)」をプレゼントさせていただきます。皆様のご感想をいただくことが、私たちにとって何よりの励みです。
どんな些細なことでも結構です。ぜひ、皆様のお声をお聞かせください！また、来年の干支であります「ねずみ」の絵柄の手拭いを同封しています。ご活用いただければ幸いです。

<http://www.fp-today.com>

2019年11月
【第44号】
季刊

TODAY'S LETTERS

● ファンレター



今回のファンレターは、足つぼ整体『とび梅』の松嶋友至くんです。見覚えのある方もおられるかも知れませんが、松嶋くんは約13年前に当社で社員でした。当社退職後、関心があった整体業(台湾式足つぼ)の勉強を重ねて、独立し早や7年になります。ボランティア活動の一環として、毎年ラオスに訪問しているとのこと。数年前に当社の近くで開業している折、度々足つぼを押しいただきました。体の弱っている箇所をつぼを押さされると強い痛みを感じますが、その弱い箇所の対処法などを教えてくれます。松嶋くんは多くの人の健康と足つぼを見ているだけに、本当に的確なアドバイスをくれます。簡単に出来ることなので、とても参考になります。そこで、福利厚生の一環として、数年前から当社へ出張マッサージに来ていただいています。全社員がとても楽しみにしています。松嶋くん！！

これからも、多くの方々の健康生活を応援し続けてください。期待しています。

感謝
戸田 泰夫

● Re:ファンレター (松嶋 友至様より)

TODAYさんとの出会いは13年前、先輩に誘っていただいて入社したことからでした。

在籍時には戸田さんから保険加入の大切さ、社内外コミュニケーションを大切にすること、お客様の手を煩わせないように考えて、接することの大切さなどを指導頂きました。

その後、園芸店勤務などを経て現在、筑紫野市二日市で足つぼのサロンを運営しております。

おかげさまで指導いただいたことを日々実践させて頂いていることで、いい方向に向かっております。

TODAYさんでは自動車保険、賠償責任保険、所得補償保険、がん保険、医療保険とトータルで守って頂いています。母が事故にあった際も、迅速に対応して頂いて大変感謝でした。

安心してお任せできる保険代理店です。これからも末永くお付き合いさせて頂きたいと思っております。

とび梅 代表
松嶋 友至

足つぼ整体『とび梅』代表 松嶋友至
筑紫野市二日市北 2-1-26 イオン二日市前
インドカレー ラメス 2階
電話:092-516-0814(予約制)
営業時間:10時~20時(出張可)
定休日:火曜日



● 戸田 泰夫/なりたかった職業

いつもお世話になります。今回のテーマは『子供の頃になりたかった職業』です。社員全員が各々の想いを記しています。写真も含め、皆様には【にっこり笑いながら】読んでいただき『なりたかった職業』について語り合っていたいただければ、とてもうれしく思います。

今回の私の写真は「3歳の頃」です。



私が中学生の頃になりたかった職業は、「中学校の先生」でした。ちなみに小学生低学年の頃は「銀行員」でした。理由はお金がいっぱいあり、金持ちになれそうという稚拙な願望でした(笑)。中学教諭への憧れは、私が中学3年生の時の担当教諭がその理由となっていた気がします。厳しい時もありましたが、生徒のことを真剣に考えてくれ、ユーモアも忘れずに接してくれたのが大きな要因でした。中学卒業後は、本来普通高校に行き、大学で「教員免許」を取得し、目標の中学教諭になるつもりでした。が、父親が「試して良いので、高専の試験を受けてくれ」との要望。試して受験したら、なんと合格。でも、気持ちは当然ながら、普通高校へ行く気満々。ところが両親や中学校の先生方の説得に屈し、高専に入学。私の人生が大きく方向転換したタイミングでした。その後、なんやかんやで現在に至っています。人生が2度あればどうなるのかな？

感謝
とだ 泰夫
代表取締役 戸田 泰夫

● 中村 安成/なりたかった職業

子供の頃になりたかった職業は野球選手です。小学校の頃、学校のグラウンドで昼休みにドッチボールをやったり、鬼ごっこをやったり放課後もランドセルを自宅の玄関に置いて、日が暮れるまで外で遊んでいた、ごくありがちな男の子でした。おかげで勉強はほとんどした記憶はありません！

そんな私が、小学校4年生から地元の少年野球チームに入り、一生懸命に白球を追いかけ毎日を送っていました。小さい時から父親の影響でしょうか？プロ野球のジャイアンツが大好きで、ジャイアンツに入りたくて頑張っていました。その夢は中学生で断念してそこから特になりたい職業はありませんでした。ただ、なんとなく社会人になって、今に至るような気がします。

こんな私でも今まで病気や怪我も全くなく、結婚して2人の子供に恵まれました。現在では子供の頃のなりたい職業ではありませんが、保険の仕事に楽しさとやりがいを感じており、今はとても幸せです。この幸せは、健康に生んで育ててくれた両親のおかげで感謝しかありません！



感謝
なかもら 安成
中村 安成

取引損害保険会社 1社
SINCE 1981
取引生命保険会社 2社
SINCE 1988
Financial Planning
TODAY
有限会社 トゥーデー



<http://www.fp-today.com>

〒810-0054 福岡市中央区今川2-3-54
エスプランサ今川2F
TEL.092-712-5441 FAX.092-712-5442
E-mail:info@fp-today.com

●戸田 耕介／なりたかった職業

私がかつてなりたかった職業は影響されやすいので、いくつもあるのですが、比較的長かったのは寿司職人でした。理由はお察しの通り、ただただお寿司が好きだからといったものです。元々学校で勉強をすることも好きではなかったのですが、小学生にして「高校には行かずに寿司職人の修行にでる」と豪語していたことが、記憶に鮮明に残っています。今思えば、厳しい修行をやり遂げられたかどうかは果たして…。

感謝
とだ こうすけ
戸田 耕介



●佐藤ゆかり／なりたかった職業

小学生の頃は保育士になりたかったのですが、成長するにつれ、そんな気持ちも薄れていきました。短大進学は「就職に有利な学校」で選択、今に至ります。今は夢に向かって進んでいる息子の尻を叩きつつ、そんな姿が羨ましくもあり、まぶしく感じるこの頃です。

さとう
佐藤 ゆかり



●中村 榮宏／なりたかった職業



ピアニストになりたかったですね。高宮中学校 1 年の頃、同級生の半田君と教頭先生だった福島先生のところでピアノのレッスンを受けることになりました。しかし、バイエルも途中まで。何故かといえば「指を大切に」とのことで、野球でバットを握ってはダメだと言われたから。それでは野球ができません。まあ、才能もなかったでしょう。

なかむら ひでひろ
中村 榮宏

●俵 奈名子／なりたかった職業

私は小学生のころ祖父が病気になったのをきっかけにお医者さんになりたいと考えていました。ところが、けがをしたときに自分の血を見て気分が悪くなり、医者は無理だと思いました。そして、小学校を卒業するころに薬剤師になりたいと思いました。それからずっとその夢は揺らぐことなく続いたのですが、最終最後、大学の薬学部に着いてしまいました。親に浪人させてくれとお願いしたのですが、家庭の事情で許してもらえず、とりあえず受けた後期日程の大学に合格していたためにそちらに行くことに。今でも薬剤師になりたかったなあと思います。あと少し頑張って勉強していたら……？

たわら ななこ
俵 奈名子



●為せば成る

「為せば成る。為さねば成らぬ何事も。成らぬは人の為さぬなりけり。」

一度は聞いたことがある言葉ではないでしょうか。『考へてばかりいないで行動しなさい。動けば成果が得られる。成果が得られないのは行動していないからだ。』という意味で「成す」は成果を、「為す」は行動を指します。

この言葉を残したのは、江戸時代の米沢藩(現在の山形県)藩主であった上杉鷹山(ようざん)です。彼は倒産状態にあった米沢藩に財政再建・産業の振興・精神の改革をもたらした日本史のスーパースターの1人で、ジョン・F・ケネディも尊敬する日本の政治家として彼の名前を挙げています。

また、「してみせて、言ってみせて、させてみる」の言葉も現代においても人材育成の基礎の基礎として残っています。何気なく使っている言葉のルーツを探ると、大きな学びが得られるものです。

今起きている問題のヒントは、過去にあるかもしれません。今回のコラムは、上杉鷹山に学ぶ行動論でした。

とだ こうすけ
戸田 耕介

●生命保険診断のご案内

【個人編】

少しでも家計を豊かにしたい思いは、皆様共通だと思います。言うまでもありませんが、生命保険は住宅に次ぐ高額な買い物です。月々数万円の支払いでも、総支払額となると 1000 万円を超える契約も珍しくありません。あなたは加入している保険に自信がありますか？

生命保険を個々の家計に合わせて、適正化することで、数百万円の無駄な保険料負担を取り除き、その分を貯蓄に回すことも可能です。

【法人編】

法人でご契約の生命保険は、個人保険と同様に目的を明確にし、企業がかかえる様々な問題に対処できるよう考えておきたいものです。

「死亡保障」だけでなく、「退職金」や「節税対策」、「財務体質の強化」、「相続」といった問題に最も効果を発揮するのが生命保険です。正しく使えばこれほど心強い金融商品ははありません。

【証券診断から】

まずは弊社の生命保険診断サービスで、ご加入の保険内容から確認してみませんか？ 私どもの既契約者とそのご紹介の方に限り、無料診断サービスを行っています。ご希望の方は当社(092-712-5441)までお電話下さい。

●前回号プレゼント当選者

「3千円分の図書カード」の当選者は

- ① 東区の Y・H 様
- ② 早良区の I・H 様
- ③ 中央区の O・N 様

以上の3名様です。おめでとうございます。

●TODAY LINE 開設のお知らせ



TODAY では、電話・メール・手紙だけでなく、スムーズに皆様と連絡を取るために、新たに TODAY の official LINE(LINE @)を開設しました！

大災害において避難し、電話が繋がらない、または郵送物が届かないときのためにぜひご登録をお勧めします。ご登録をいただければ保険金請求がスムーズに行えます。万一来て備えてください。

普段でも LINE を登録するメリットはたくさん。

- ・小さな質問をチャットで行うことができる！
- ・写真や情報のやり取りの簡素化！
- ・事故防止や防災対策の情報を受けられる！

<友達追加手順>

- ①LINE アプリを起動。
- ②ホームタブの右上の+マークを押す。
- ③[QRコード]を押す。
- ④↓の QR コードを読み込む。
- ⑤友達追加。

【友達追加 QR コード】

