

【今回のプレゼント】

このレターを読まれたご感想を面談時・電話・FAX・郵便で教えてください。
 抽選で3名の方に「3千円の図書カード」をプレゼントさせていただきます。
 皆様のご感想をいただくことが、私たちにとって何よりの励みです。どんな些細なことでも結構です。
 ぜひ皆様のお声をお聞かせください。

<http://www.fp-today.com>

2019年9月

【第43号】

TODAY'S LETTERS

季刊

● ファンレター



今回のファンレターは、戸田耕介より『アウトドアのプロフェッショナル』森本弘太さんにお送りさせていただきます。北アルプスやカナディアンロッキーでのガイドを経て、現在はエンカレッジ株式会社にて、日々日本国内の自然で、アウトドア(登山やキャンプなど)を使って企業研修や子どもの教育などの野外教育事業を行っています。

森本さんとは、私が野外教育を学ぶ学生時代に出会いました。共通の友人も多かったことからすぐに意気投合し、彼の行う事業を私が手伝うことになり、そこから良きパートナーとなりました。森本さんは野外教育の指導者の中ではトップレベルの技術を持っています。そして、誰よりも自然を愛して、楽しむ気持ちを持っています。

日本では、まだまだ馴染みの薄いアウトドアでの教育ですが、彼のプログラムは大人にも子どもにもよい影響をもたらしています。ぜひ、ご興味のある方はお尋ねください！

森本さん！これからも突っ走って行きましょう！そして、早く結婚してくださいね。

感謝
戸田 耕介

● Re:ファンレター (森本 弘太様より)

戸田さんとの出会いは5年前になるでしょうか。初めてお会いしたにも関わらず、お酒を飲みながらお互いのことや野外教育のことを熱く語ったことを思い出します。それから、お互いに忌憚りの無いアドバイスをできる仲間になり、多くの時間を共にしてきました。

私は九州の出身では無いのですが、これからは福岡を拠点にやっついこうと考えたとき、真っ先に戸田さんに保険の相談をしました。私の現状や性格などを考慮してプランを考えてもらったのはとても嬉しかったです。

結婚したら、また新しい保険のプランを提案してください！！笑
 これからもどうぞよろしく願いいたします。

Vamos Amigo!!!
 株式会社 センス
 もりもと こうた
 森本 弘太



エンカレッジ株式会社

ブランディングやアウトドア事業
 福岡市中央区唐人町 1-11-12-403
<http://www.encourage-inc.jp/>

五島のものや
 五島列島福江島にて宿を運営
<https://www.goto-nonoyajp/>

● 戸田 泰夫 / 行きたい国

いつもお世話になります。今回のテーマは『行きたい国』です。社員全員が各々の想いを記しています。写真も含め、皆様には【にっこり笑いながら】読んでいただき、『外国』について語り合っていたいただければ、とてもうれしく思います。今回の私の写真は「IN 上海」です。



私が過去に足を踏み入れた外国は「済州島(韓国)」と「ハワイ(米国)」と「上海(中国)」の3か国です。韓国は約40年前の前職の社内旅行で行き、ハワイは25年前に家族と私の両親・妹親子の計8名で行きました。

ハワイは気候も素晴らしく、青い海・空そして食事やゴルフなど大変満喫しました。

上海は約10年前に保険会社の研修旅行で行く機会を得ました。3か国が多いのか少ないのかは分かりませんが、それぞれ楽しい思い出は残っています。但し、「行きたい国は？」の私の回答は“特になし”なのです(笑)。あえて言うならば、北米か欧州ですが、飛行機に長時間乗っていることに強い抵抗感があります。ハワイに行った折も往復の機上の時間が辛かったのをよく覚えています。と言っても、近距離のアジアにはあまり関心がなく(主に食事の嗜好)、これらの理由で特になしとなりました。ファーストクラスに乗れば、この悩みは解決するのでしょうか？でも、高いし、やっぱ止めとこう！！私は国内派として生きていきます(大袈裟)。皆様の行きたい国はどこでしょうか？

感謝
代表取締役 戸田 泰夫

● 戸田 耕介 / 行きたい国

今回のテーマは「行きたい国」ですが、実は2014年6月から2015年2月までの8か月間で33ヶ国をめぐる世界一周の旅に出ていました。なので、「行きたい国」はほとんどその時に行きました。ただ、その中で条件が合わず行くことができなかったところがいくつかあります。

その1つが、南米大陸の南の端の「ウシュアリア」。南極からの強風吹き付ける極寒の地として知られています。旅のさ中、目指していたのですが、行程の時間的制約や厳冬期であったことから断念。行くことはできませんでした。そんな極寒の地に生きた「セルクナム族(ヤマナ族)」は知る人ぞ知る裸族です。なぜ、そんな極寒の地で裸で生きていたのか、謎が多く興味惹かれます。

さらに、彼らの祭事の衣装が写真のような奇抜な恰好をしており、強烈な印象が頭から離れません。下の写真のような恰好をはじめ、様々なビジュアルの写真が残っています。ぜひ興味のある方は「ヤマナ族」でWEB検索してください！

アフリカから始まった人類の旅の終着点といわれるその地がどんな場所なのか、そしてそこにたどりついた彼らはどんな民族だったのか。私の大きな興味の一つです。



(写真はチリのサンティアゴ、セルクナムショップにて)

感謝
とだ こうすけ
戸田 耕介

取引損害保険会社 7社 SINCE 1987
 取引生命保険会社 3社 SINCE 1988
 Financial Planning TODAY
 有明会社 トゥーデイ
<http://www.fp-today.com>
 個人専修 / 約2,000名 法人専修 / 約200社(2018.3月末現在)
 〒810-0054 福岡市中央区今川2-3-54
 エスぺランサ今川2F
 TEL.092-712-5441 FAX.092-712-5442
 E-mail: info@fp-today.com

●中村 安成／行きたい国

私が今一番行きたい国はスペイン！中でもバルセロナに行きたいですね。理由は、いつもテレビで観ているサグラダ・ファミリアを実際に見てみたいからです。着工から100年以上が経過しても、今なお建設中という、珍しい世界遺産です！テレビ画面でも圧倒的な存在感なので、実際に目にしたら凄いだらうなー(笑)

更に、事前予約者専用の入り口である「誕生の門」はその一部は外尾悦郎さんという日本人の彫刻家が手がけたとのこと。異国の地でも日本の匠が活躍しているのは、日本人としてとても誇りに思います。外尾悦郎さんですが、ご出身が福岡だそうです。驚きです！福岡はやはり有名人・著名人が多いですね！

サグラダ・ファミリアも素晴らしいですが、その他にもアルハンブラ宮殿やバルセロナの街並みも必見だそうです。サッカーで世界的スーパースターのメッシがいるFCバルセロナの試合も一度は観たいものです。

今は、子供たちの教育費で旅行どころではありませんが、子育てが終わった暁には家族で行きたいものです。

感謝
なかむら やすなり
中村 安成



●佐藤 ゆかり／行きたい国

20年ほど前から行ってみたいと思っている国は、フィンランド、ノルウェー、アイスランドです。目的はオーロラ鑑賞。夜は雪原や湖の上で澄んだ空のオーロラを満喫、日中は北欧の街並みを散策。ネット検索でツアーを見つけては、金額にため息をついています



きとう
佐藤 ゆかり

●中村 榮宏／行きたい国



小さいときは、アメリカに行きたいと思っていましたが、この歳になってからは、外国より国内のまだ行ったことがないところがたくさんあるので、それらを重点に旅行したいと思っています。

なかむら ひでひろ
中村 榮宏

●俵 奈名子／行きたい国

私はアメリカに行ったことがありません。なのでやっぱり一度はアメリカのLAやNYに行きたいなあと思います。が、先日久しぶりに会った友達から、「ドイツに行く約束覚えてる？私はちゃんとドイツ貯金してるけんね」と言われました。すっかり忘れてました！！何年前かにビール好きだった友達と子育てが終わったらドイツにビール旅行しようね〜と言ってたのでした。今はビールからワインへと変わってきた私たち。友達から「フランスのワイナリー巡りに変更する？」と。アメリカへ行きたいですが、行ける気配はなさそうです。

たわら ななこ
俵 奈名子



●前回号プレゼント当選者

「3千円分の図書カード」の当選者は

- ① 東区のH.Y様
- ② 早良区のY.S様
- ③ 東京都のO.M様

以上の3名様です。おめでとうございます。

●長寿企業が大切にしていること

日本には、創業から100年以上続く会社が2万6千社以上存在していると言われています。その数は世界中でも圧倒的NO.1であります。

保険業界の中にも30年以上続く会社が多数ありますが、そうした企業経営者の方々本を読んだり、話を聞くといくつか共通点があるように感じます。30年以上存続している企業とそうでない企業の違いは何なのでしょう。

その一つが「時代とともに変化をする柔軟性」ではないでしょうか。例えば、自動車保険は東京海上日動が認可を受け、日本で初めて販売を開始していますが、当時は自動車の台数も少なく保険の内容は被害者を救済するというよりは、高価な財産を守る意味合いが強かったと言われています。それが、自賠法など法律が整備され、保険料の自由化の流れによって、自動車保険の補償内容から販売手法まで大きく変化しました。

企業を永続的に存続させる上で最も重要なことは、利用している人が本当に求めているものを提供し続けることだと思います。時代や事業内容が違って、長寿企業が一番大切にしていることは、この本質を追及し続けることなのかもしれません。

なかむら やすなり
中村 安成

●生命保険診断のご案内

【個人編】

少しでも家計を豊かにしたい思いは、皆様共通だと思います。言うまでもありませんが、生命保険は住宅に次ぐ高額な買い物です。月々数万円の支払いでも、総支払額となると1000万円を超える契約も珍しくありません。あなたは加入している保険に自信がありますか？

生命保険を個々の家計に合わせて、適正化することで、数百万円の無駄な保険料負担を取り除き、その分を貯蓄に回すことも可能です。

【法人編】

法人でご契約の生命保険は、個人保険と同様に目的を明確にし、企業がかかえる様々な問題に対処できるように考えておきたいものです。

「死亡保障」だけでなく、「退職金」や「節税対策」、「財務体質の強化」、「相続」といった問題に最も効果を発揮するのが生命保険です。正しく使えばこれほど心強い金融商品はあります。

【証券診断から】

まずは弊社の生命保険診断サービスで、ご加入の保険内容から確認してみませんか？私どもの既契約者とそのご紹介の方に限り、無料診断サービスを行っています。ご希望の方は当社(092-712-5441)までお電話下さい。

●TODAYから皆様へのお約束

我らが信条

お客様の“ありがとう”が一番うれしく感じられる会社であり続けます。

経営理念

- § お客様の安心と信頼を事業の原点とし、プロフェッショナルなサービスをお届けします。
- § 会社の永続的な発展を目指し、社員とその家族を大切にします。
- § 社会貢献、人権尊重、コンプライアンス等、社会的責任をはたすために会社と社員の資質向上に努めます。

経営方針

- § ファイナンシャルプランニングの知識を基盤として、公正・中立な立場のFP(IFP)が、お客様に合った資産形成および保険プランを提案します。
- § 小回りの利く専門家集団として、研鑽に励みお客様と共に成長します。
- § 社員一人ひとりが、創造性を発揮し、生き生き働ける社風を築きます。
- § お取引先とは、「緊密」、「和親」、「切磋琢磨」の関係を築きます。

行動指針

- § 挨拶は心を映す鏡。笑顔で明るくハキハキと体現します。
- § 「報告・連絡・相談」の徹底を旨とし、自主的・創造的チームワークを発揮します。
- § 3S「正確・スピード・誠実」でお客様、お取引様の満足度を高めていきます。